



Course outline

หลักสูตร ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนการขายยุคใหม่

หลักสูตร 1 วัน

โดย

อาจารย์ นันทชัย อินทรอักษร

หลักการ/ แนวความคิด

การขายเป็นหัวใจหลักในการสร้างรายได้ให้กับธุรกิจ ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายทุกคนไม่ว่าจะเป็นพนักงานขาย หัวหน้าหน่วยขาย ผู้จัดการฝ่ายขาย ผู้อำนวยการฝ่ายขาย ฯลฯ ล้วนแล้วแต่ต้องวนเวียนอยู่กับขั้นตอนต่างๆของการขายตลอดเวลา สภาพเศรษฐกิจและการแข่งขันที่สูงมากในปัจจุบันบีบบังคับให้สถานการณ์ทางการขายดูเหมือนจะยากขึ้นไปทุกที ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายส่วนใหญ่มักอาศัยประสบการณ์ในการลองผิดลองถูกของตนเอง เป็นเครื่องมือในการสู้รบกับการแข่งและพัฒนาตนเอง แต่สภาพตลาดที่เปลี่ยนแปลงไปสภาพการแข่งขันที่รุนแรงขึ้นทำให้ผู้ขายที่เคยประสบความสำเร็จจากการลองผิดลองถูกในอดีต ผู้ขายที่อาศัยประสบการณ์เก่าๆ อาจจะไม่สามารถจะยืนหยัดได้อีกต่อไป การทำความเข้าใจอย่างทอ่งแท้ต่อการเปลี่ยนแปลงและการปรับปรุงตนเองอย่างต่อเนื่องตลอดเวลาจะทำให้ผู้ขายคงรักษาประสิทธิภาพของตนอยู่ได้ ถึงแม้ผู้ขายโดยส่วนใหญ่จะพอทราบถึงขั้นตอนต่างในการขาย แต่ก็น้อยรายที่เข้าใจอย่างถ่องแท้ และสร้างประโยชน์จากการดำเนินการแต่ละขั้นได้เป็นอย่างดีตามความต้องการ ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนของการขายยุคใหม่ เป็นศาสตร์ที่ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการขายทุกท่านจำเป็นต้องทำความเข้าใจ และประยุกต์ใช้ให้เป็น การเรียนรู้ถึงปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนการขายยุคใหม่นี้ จะช่วยในการปรับปรุงประสิทธิภาพของผู้ขายได้เป็นอย่างดี

รายละเอียดเนื้อหาตามหลักสูตร

1. สภาพแวดล้อมทางการขาย และสภาพตลาดปัจจุบัน
 - สภาพแวดล้อมทางการขาย
 - สภาพตลาดในปัจจุบัน
 - แรงผลักดันของการเปลี่ยนแปลง
 - การขายในยุคใหม่
2. ปฏิบัติการ 7 ขั้นตอนของการขายยุคใหม่
 - ทำความรู้จัก 7 ขั้นตอนของการขาย
 - ขั้นตอนด้านการเตรียมการ
 - ขั้นตอนด้านการปฏิบัติ
3. เจาะลึกการปรับปรุงทีละขั้นตอน
 - การเพิ่มประสิทธิภาพด้านการเตรียมการ
 - การเพิ่มประสิทธิภาพด้านการปฏิบัติ
 - การควบคุมบรรยากาศ และจังหวะการขาย
4. เคล็ดลับสู่ความเป็นเลิศด้านการขาย
 - กลยุทธ์แบบ Outside-in Strategy
 - ใช้ประโยชน์จาก Sales Insight & Marketing Information Management
 - เสริมเชื้อเพลิงเพื่อชัยชนะ

รายละเอียดและเทคนิคที่อาจารย์ใช้ในการดำเนินการฝึกอบรม

- ★ การบรรยาย 40%
- ★ เกม/ กิจกรรมกลุ่ม/ ฝึกปฏิบัติ Workshop และการนำเสนอผลงานกลุ่ม 60%

ผู้ประสานงานหลักสูตร



อ.นัน



084-4344-971



thematrixtraining@gmail.com



<https://www.thematrixtraining.com/>