



Course outline

หลักสูตร กลยุทธ์การพัฒนาทีมบุคลากรทางการขายและบริหารทีมขาย

หลักสูตร 1 วัน

โดย

อาจารย์ นันทชัย อินทรอักษร

หลักการ/ แนวความคิด

การประสบความสำเร็จทางธุรกิจย่อมเป็นเป้าหมายสำคัญของกิจการ การที่จะพิชิตเป้าหมายให้ได้นั้น ย่อมต้องมียุทธศาสตร์ประกอบมากมาย การวางแผนธุรกิจ การขาย การตลาด การบริการ และการบริหารทีมงาน อย่างมีประสิทธิภาพ ผู้บริหารและผู้จัดการรุ่นใหม่จำเป็นที่จะต้องมียุทธศาสตร์ความเข้าใจองค์ประกอบต่างๆ นั้นเป็นอย่างดีไม่ว่าจะทำหน้าที่ด้านการขายหรือไม่ก็ตาม การทำความเข้าใจกับสภาพแวดล้อมทางธุรกิจ การแข่งขันที่ทวีความรุนแรง การขยายตัวของตลาด การปรับเปลี่ยนเทคโนโลยี ความต้องการของผู้บริโภค และสภาพเศรษฐกิจที่ยากลำบาก จะเป็นพื้นฐานสำคัญให้นักบริหารและผู้จัดการในยุคใหม่ต้องมี และจะเป็นองค์ประกอบสำคัญในการบริหารธุรกิจ บริหารทีมงานให้ประสบความสำเร็จได้ การให้ความสำคัญกับเป้าหมาย การพัฒนาศักยภาพทีมงาน การวางแผนประเมินการดำเนินงาน จะเป็นอีกประเด็นสำคัญที่ทำให้ทีมงานโดยรวมมีประสิทธิภาพมากขึ้น การอบรมในหัวข้อนี้ จะช่วยให้นักบริหาร และผู้จัดการมีมุมมองที่ถูกต้อง และพัฒนาศักยภาพในการวางแผน และกำหนดกลยุทธ์ เพื่อการบริหารทีมงานที่มีประสิทธิภาพ และพัฒนาบุคลากรให้เอาชนะการแข่งขันในสภาพเศรษฐกิจยุคใหม่ได้

รายละเอียดเนื้อหาตามหลักสูตร

1. สภาพแวดล้อมทางการขายในปัจจุบัน
 - สภาพแวดล้อมทางการขายในปัจจุบัน
 - การวางแผนการขายแบบ Outside-In
 - เป้าหมายของทีมขาย
2. การประเมิน โอกาสทางธุรกิจเพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพทีมงาน
 - การประเมินตลาด สถานการณ์และโอกาส
 - กลยุทธ์การเลือกพื้นที่ตลาด และการกำหนดทีมงาน
 - การพัฒนาศักยภาพพนักงานขาย
 - การบริหารความสามารถบุคลากร
3. ศาสตร์สมัยใหม่สำหรับการบริหารจัดการทีมงานเพื่อประสิทธิภาพ
 - โมเดลพื้นฐานการบริหารสำหรับธุรกิจ
 - กระบวนการบริหารเพื่อการพัฒนา
 - การบริหารทีมงานจากเป้าหมายที่วางไว้
4. เทคนิคการปฏิบัติสำหรับการสร้างทีมงานมืออาชีพ
 - การสร้างทีมงานมืออาชีพ
 - เทคนิคการบริหารทีมงาน
 - เทคนิคการบริหารทีมงานในสถานะเศรษฐกิจแบบวิกฤต

รายละเอียดและเทคนิคที่อาจารย์ใช้ในการดำเนินการฝึกอบรม

- ★ การบรรยาย 40%
- ★ เกม/ กิจกรรมกลุ่ม/ ฝึกปฏิบัติ Workshop และการนำเสนอผลงานกลุ่ม 60%

ผู้ประสานงานหลักสูตร



อ.นันทน์



084-4344-971



thematrixtraining@gmail.com



<https://www.thematrixtraining.com/>